

매일 또 다른 나를 발견하는 청춘의 도전

청춘의 도전은 가능성이 크기에 더 가치 있습니다.

지금 하는 매일 매일의 고민이
내일의 새로운 자양분이 된다는 사실을
누구보다 자신이 더 잘 알고 있진 않나요?

삼성생명 금융영업전문가 과정은
새로운 도전을 꿈꾸는 금융 인재들이
지식과 경험이 필요로 할 때
등불이 되어 성공으로 가는 길을 비춰드립니다.



삼성생명보험주식회사

어서와
금융은
처음이지?

"처음이라 서툴까봐
걱정이 돼요."

"금융이란 단어,
친해질 수 있을까?"

꿈이라는 목적지로 달려가는
당신의 처음을 함께합니다.

삼성생명 금융영업전문가 과정 11기 모집 요강

※ 금융영업전문가 과정 스케치 영상 [유튜브 검색 : 삼성생명 금융영업전문가 과정]

※ 본 공고는 임직원 채용이 아닌 SFP 모집용입니다.

※ 준법감시필 2018-1739(SFP사업부 '18.11)

인생금융
전문가
삼성생명SFP

삼성생명

SAMSUNG

금융의 꿈 이뤄 DREAM

나는
할 수 있다

인생금융
전문가

삼성생명SFP

Good
LUCK



금융영업전문가로의 꿈을 가진
젊은 인재들이 느끼는 망설임, 무서움, 설레임….
'처음'이라는 가능성 하나로,
도전하는 청춘은 이미 성공한 청축인입니다.

젊은 인재를 위한 삼성생명 금융전문가 과정으로
**내 미래와 금융인으로서의
꿈을 이뤄가세요.**

+ 도전하는 청춘 곁에
삼성생명이 동행합니다



SFP 조직도



삼성생명의 공신력

삼성생명과 함께
당신만의 내일을 그려보세요!

삼성생명은 사랑을 더 큰 사랑으로 키워주는
고객이익 중심의 글로벌 라이프 파트너입니다.



+ 고객행복을 위한
SPECIALIST



삼성생명
SFP사업부

삼성생명 SFP의 뒤에는 든든한 삼성생명 SFP사업부가 있습니다.
SFP사업부는 삼성생명 SFP가 '고객이 인정하는 프로 금융영업전문가'가
될 수 있도록 다양한 플랜을 실행하고 있습니다.

SFP란?



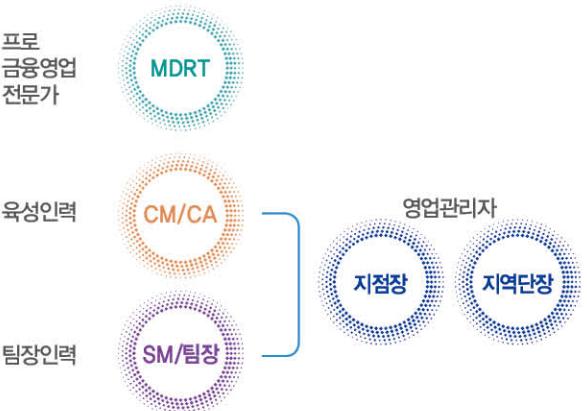
SFP | Special Financial Planner

2030세대 고객을 위한 프로 금융영업전문가!

우리 회사에는 다른 보험사와 달리 SFP라는 짚고 특별한 조직이 있습니다. SFP란
체계적이고 전문적인 금융보험 지식을 바탕으로 고객의 생애에 최적의 재무설계
서비스를 제공하며, 2030세대 고객의 재산 증식 및 안정적인 자산 운용에 도움을
주는 종합 재무 컨설턴트를 말합니다.

SFP 비전

인생금융
전문가
삼성생명SFP



* 지점장 · 지역단장(임직원)은 회사의 별도 심의절차에 따라 발탁됨.

+ 금융의 꿈을 찾는 젊은 인재를 위한 나침반

삼성생명
금융영업전문가 과정

금융에 눈을 뜨면 내가 나아가고 싶은 길이 뚜렷하게 보입니다.
몰랐던 것을 알아갈 때마다 나의 내일은 분명히 달라집니다.
삼성생명 금융영업전문가 과정에서 놀라운 변화를 경험하세요.



A
전국의 교육생들과
인적 네트워크 형성



B
금융영업전문가
교육과정 경험



C
삼성생명 SFP
조직문화 경험

| 삼성생명 금융영업전문가 과정 |



D
거시경제와
금융트렌드 이해



E
금융 관련 비전공자도
재무설계 및 투자지식 함양



F
교육과정을 통해
차별화된 사회초년생 경험

+ 금융영업전문가의 여정, 같이 걸을까요?

금융의 열정을 동기들과
나누는 소중한 시간



열정과 지식으로 알찬 조별과제 시간



수료식을 앞두고 동기들과 한 컷



강의실을 꽉 채운 금융 및 재무 기초이론



열띤 토론시간, 오늘도 한 뼘 성장했어요



SFP사업부, 어디서 뭐하니?

SFP사업부 연혁

2008.3月

- 美 NORTH WESTERN MUTUAL 社 벤치마킹
- 삼성 SFP 지점(SFP 1호 지점) 개점

2009.3月

- 부산권역 SFP 지점 개점

2009.8月

- 대구권역 SFP 지점 개점
- 대전권역 SFP 지점 개점

2011.12月

- 영업단 체제 승격

2012.1月

- 호남권역 SFP 지점 개점

2012.12月

- 사업부 체제 승격

2018. 11月

- 현재 2개 지역단, 16개 지점, 총 재직 521名으로 구성

삼성생명 SFP사업부

지점장 16名 전원 SFP 出 (지점장, 지역단장 발탁 총 54名),
CM · CA(17名) / SM · 팀장(38名) / SFP(466名)



경험이 꽃보다 아름다운 지역단장 · 지점장을 소개합니다

SFP사업부 지역단장



1지역단장 이지애 단장
1996.2月 입사
남과 다르게, 어제와 다르게,
나는 프로다! 여러분도 도전하십시오.



2지역단장 권정현 단장(SFP 출신)
2007.7月 위촉
스펙이 아닌 스토리가 중요한 사회,
여러분께 좋은 기회가 될 겁니다.

SFP사업부 출신 지점장 총 : 16명



서울 이동호 지점장
2008.7月 위촉
나의 비전을 실현시킬 수 있는
기회, SFP에 도전하세요.



서울 금융 최종호 지점장
2009.3月 위촉
여러분의 인생 선배로서
적극 도와드리겠습니다.



리더스 김석 지점장
2008.8月 위촉
이론과 실무를 경험할 수
있는 최적의 기회입니다.



청담 장택권 지점장
2009.9月 위촉
열정, 근성, 끼 그리고 올바른
인성을 가졌다면 문제없습니다.



삼성 홍환웅 지점장
2012.6月 위촉
후회하지 않는 선택이 될 거라
확신합니다.



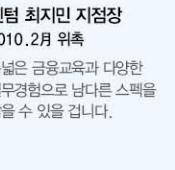
방배 경현우 지점장
2014.12月 위촉
삼성생명의 교육과 영업현장을
체험하는 기회, 놓치지 마세요.



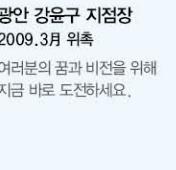
역삼 윤준호 지점장
2009.11月 위촉
인생은 영업입니다.
여러분들의 도전을 환영합니다.



강남 김재강 지점장
2010.9月 위촉
직접 몸으로 체험해보세요.
인생의 터닝 포인트를 맞을 수
있을 겁니다.



대치 이현주 지점장
2009.1月 위촉
도전하면
내 세상이 달라집니다.



부산 이지원 지점장
2012.2月 위촉
앞선 판단력과 남들보다
빠른 실행력이 차세대
금융리더를 만듭니다.



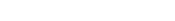
센텀 최자민 지점장
2010.2月 위촉
풀넓은 금융교육과 다양한
실무경험으로 남다른 스펙을
쌓을 수 있을 겁니다.



광안 강윤구 지점장
2009.3月 위촉
여러분의 꿈과 비전을 위해
지금 바로 도전하세요.



범천 문지우 지점장
2012.2月 위촉
최고의 회사 삼성,
영업의 꽃인 보험 영업.
무슨 말이 더 필요할까요?



대구 금융 박선민 지점장
2012.2月 위촉
큰 확신으로 정진한다면 소중한
가치를 얻을 수 있을 겁니다.



대전 금융 김성태 지점장
2011.1月 위촉
머리로 고민하지 마시고 직접
두드려보세요. 두드리는 자에게
성공도 같이 옵니다.



호남 금융 정진수 지점장
2012.8月 위촉
머리로 고민하지 마시고 직접
두드려보세요. 두드리는 자에게
성공도 같이 옵니다.



+ 체계적이고 전문적인 삼성생명이
더 큰 나로 키워줍니다

SM/팀장
38명

CM/CA
17명



+ 청춘의 도전은 가능성이 크기에
더 가치 있습니다



모집대상

- 인원 000 명

자격조건

- 전국 정규대학(4년제) 기 졸업자 또는 6학기 이상 수료자
- 전문대학 졸업(예정)자 & 학사학위 이수자 or 이수중인 지원자

지원기간

- 2018년 11월 5일 ~ 11월 30일 12:00

지원방법

- 서류접수는 인터넷으로만 가능합니다.
- <http://family.samsunglife.com/univsfp/main.do>
- <http://career.samsung.co.kr>에서 금융영업전문가 과정 지원하기
- 인터넷 검색창 **삼성생명 금융영업전문가 과정** 검색 바로가기

서류합격자 발표

- 2018년 12월 4일 15:00 온라인 발표

01 면접과정 2018년 12월 초

02 최종선발 2018년 12월 중순

03 교육기간 2019년 1월 중 2주간

04 합숙교육 2019년 1월 중 1주간

05 체험교육 2019년 1월 중 1주간



학습교육

- 금융 및 재무 기초이론(생명보험 포함), Consulting Skill
- Speech Skill, 비즈니스 매너, 포트폴리오 PT 경진, 팀 활동
- SFP 직무이해, 활동 프로세스
- 유명인사 특강, 독서토론

실습교육

- 재무설계 Tip, 생애재무설계, 당사 상품연구, 조회면담 RP
- 세일즈프로세스 체험, 마케팅 Tool 활용실습, 사내시스템 활용실습, 현장 1:1 멘토링

특전

- 영업현장에서 바로 활용 가능한 살아있는 재무설계 습득 기회
- 선배 SFP에게 1:1로 배우는 컨설팅 트레이닝
- 금융 자격증도 취득할 수 있는 일찬 기회